

المحاضرة الرابعة (مرونة الطلب / أشكالها / أنواعها)
 يقصد بمرونة الطلب / هي درجة استجابة الكمية المطلوبة من
 سلعة معينة للتغير في العوامل المؤثرة على الطلب مثل
 (سعر السلعة نفسها / دخل الفرد / استهلاك / أسعار السلع الأخرى)
 وهناك عدة أنواع من المرونة .

١ - مرونة الطلب السعرية / تقيس درجة استجابة الكمية المطلوبة من سلعة معينة
 للتغيرات التي تحدث في سعرها .

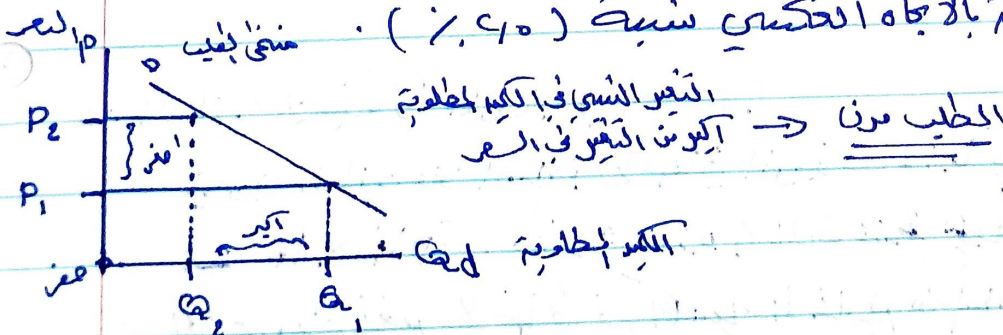
ب - مرونة الطلب الدخلية / تقيس درجة استجابة الكمية المطلوبة من
 سلعة معينة للتغيرات الحادثة في دخل المستهلك .

ج - مرونة الطلب التقاطعية / تقيس درجة استجابة الكمية المطلوبة
 من سلعة ما لتغير أسعار السلع (البديلة والمكملة)
 وهناك عدة قوانين ومصطلحات لكل نوع من أنواع المرونة أحدها :

التفاضل

أشكال المرونة

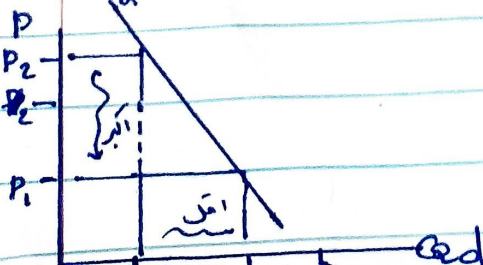
١ - الطلب المرن / يكون الطلب مرنًا عندما يكون معامل المرونة < 1 (أي أن التغير النسبي في
 الكمية المطلوبة أكبر من التغير النسبي للسعر .
 وهذا يدل على أن التغير النسبي في الكمية المطلوبة ($1/1$) فأنه يؤدي
 إلى تغير الكمية المطلوبة بالاتجاه العكسي نسبة ($1/1$) .



٢ - الطلب غير المرن / يكون الطلب غير مرنًا على السلع وميل المرونة أقل من

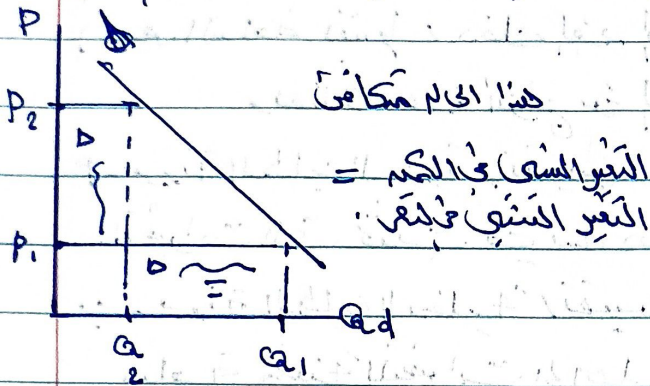
١ (أي أن التغير النسبي في الكمية المطلوبة أصغر من التغير النسبي في السعر)
 أي أن التغير النسبي في الكمية المطلوبة ($1/1$) فأنه يؤدي إلى تغير الكمية المطلوبة بالاتجاه العكسي نسبة ($1/1$) .

هذا يدل على أن التغير النسبي في الكمية المطلوبة ($1/1$) فأنه يؤدي إلى تغير الكمية المطلوبة بالاتجاه العكسي نسبة ($1/1$) .



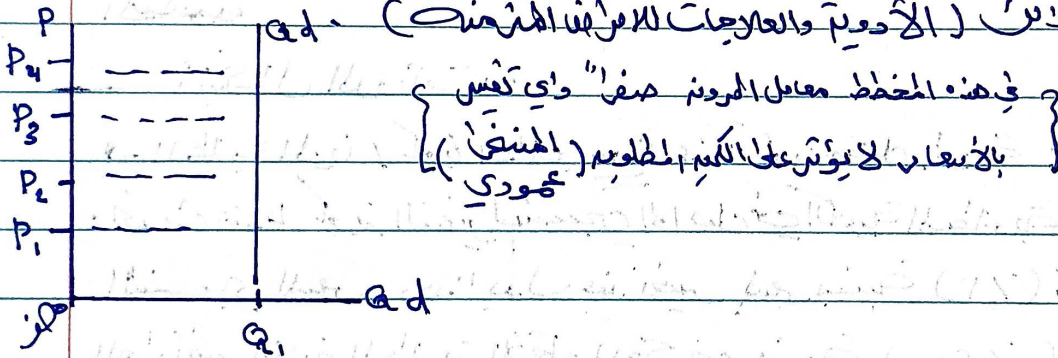
٣- الطلب أحادي المرونة (متكافئ)

يكونه الطلب متكافئ المرونة عندما يكون معامل المرونة يساوي الواحد وتحدث هذه الحالة عندما يكون التغير النسبي في الكمية المطلوبة = التغير النسبي في السعر.



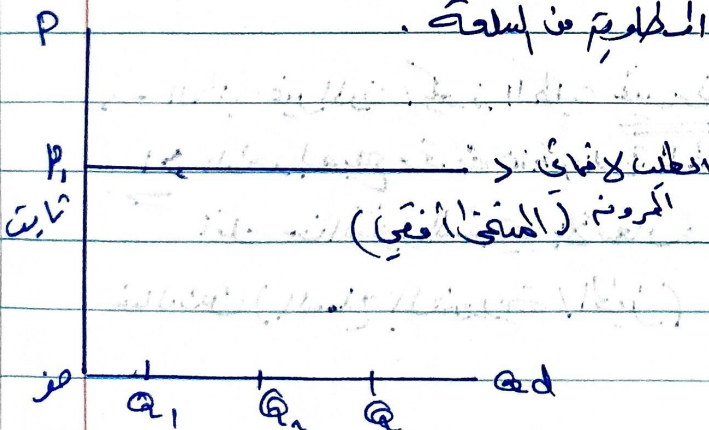
٤- الطلب عديم المرونة

يكون الطلب على السلع عديم المرونة عندما يكون معامل المرونة يساوي صفرًا أي أن تغير الأسعار لا يؤدي إلى حدوث تغير في الكمية المطلوبة من السلع مثال ذلك (الأدوية والعلاجات للأشخاص الذين يعانون من أمراض خطيرة).



٥- الطلب لا نهائي المرونة (X)

يكون الطلب على السلع لا نهائي المرونة عندما يكون معامل المرونة = ما لا نهاية. وتحدث هذه الحالة عندما يكون التغير النسبي في الكمية المطلوبة أكبر من التغير النسبي في السعر.



مسائل وحاول (أنواع المرونة) مهم جداً
ملاحظة : هناك عدة قوانين وطرق لحل المرونة .

مثال ١ : حدد مرونة الطلب ونوعها إذا توفرت المعطيات أدناه وأرسم منحناها

الكمية	المر
Q_1 1000	P_1 100 A
Q_2 600	P_2 125 B

من خلال المثال هناك أسعار وكميات وهذا يدل
أن المخطوطة تحدد (مرونة الطلب السعرية)
القانون : $\frac{\Delta Q / Q}{\Delta P / P}$ التغيير النسبي في الكمية / التغيير النسبي في السعر

$$= \frac{\frac{\Delta Q}{Q}}{\frac{\Delta P}{P}}$$

مرونة الطلب السعرية

القانون الرئيسي (الأمل)

$$Edp = \frac{Q_2 - Q_1}{P_2 - P_1} \times \frac{P_1}{Q_1} = \frac{600 - 1000}{125 - 100} \times \frac{100}{1000}$$

$$= \frac{-400}{25} \times 0.1 = -1.6 = 1.6$$

بما أن القيمة المطلقة لمعامل مرونة الطلب السعرية أكبر من الواحد الصحيح

فإن الطلب (مرن) ونوع السلعة (كالماء) . فكلما ارتفع السعر انخفضت الكمية المطلوبة على تكون العلاقة (عكسية) .

مثال ٢ : أجب مرونة الطلب السعرية وبين نوع السلعة والطلب حسب المعطيات أدناه .

الكميات	الأسعار
Q_1 750	P_1 7
Q_2 1100	P_2 5

$$Edp = \frac{Q_2 - Q_1}{P_2 - P_1} \times \frac{P_1}{Q_1}$$

$$Edp = \frac{1100 - 750}{5 - 7} \times \frac{7}{750}$$

$$= \frac{350}{-2} \times \frac{7}{750} = \frac{2450}{-1500} = -1.6 = 1.6$$

بما أن مرونة الطلب أكبر من الواحد الصحيح فإن الطلب مرن .
بما أنه معامل مرونة الطلب أكبر من الواحد الصحيح فإن الطلب مرن .

مثال ١/٣ إذا ارتفع سعر سلعة معينة من 6 إلى 8 وهذا الارتفاع أدى إلى ارتفاع الكمية المطلوبة من 10 إلى 25

$$Ed_p = \frac{Q_2 - Q_1}{P_2 - P_1} \times \frac{P_1}{Q_1}$$

$$= \frac{25 - 10}{8 - 6} \times \frac{6}{10} = \frac{15}{2} \times \frac{6}{10} = \frac{90}{20} = 4.5$$

للتوضيح / $\frac{15}{2} \times \frac{6}{10} = \frac{90}{20} = 4.5$ ✓
بما أنه معامل مرونة الطلب الكمية أكبر من واحد $\rightarrow$ فإن الطلب مرنة والعلاقة مبدئية ونفج الملاءم كمالية.

$$Ed_y = \frac{\frac{\Delta Q}{Q}}{\frac{\Delta Y}{Y}} \text{ أو } Ei = \frac{\frac{\Delta Q}{Q}}{\frac{\Delta Y}{Y}}$$

* مرونة الطلب الدخلية

يرجع للدخل بـ (Y)

- مثال ١ / احسب مرونة الطلب الدخلية وبين نوع الطلب بناءً على البيانات أدناه

$$Ed_y = \frac{Q_2 - Q_1}{Y_2 - Y_1} \times \frac{Y_1}{Q_1}$$

$$= \frac{45 - 20}{3 - 5} \times \frac{5}{20}$$

الكمية Q

Q₁ 20

Q₂ 45

الدخل Y

Y₁ 5

Y₂ 3

$$Ed_y = \frac{25}{-2} \times \frac{5}{20} = \frac{125}{-40} = -3.125$$

نوع الطلب مرونة لأن معامل مرونة الطلب الدخلية أكبر من الواحد (معاكسة).

ملاحظة / إذا كان معامل مرونة الطلب الدخلية موجباً فالسلع عادية
عكسها (مردية) أما سالبة (مردية) عكسها.

أي موجب عادية $\rightarrow$ أكبر من الواحد (معاكسة)
أي سالب مردية $\rightarrow$ أصغر من الواحد (معاكسة)
أما سالب مردية $\rightarrow$ علامة عكسها.

مثال ١ / عند زيادة دخل المستهلك من 1000 د. إلى 1500 د. ،
 ارتفعت كمية زيادة الكمية المطلوبة من 80 وحدة إلى 300 وحدة
 احسب مرونة الطلب ونوع الطلب ..

$$E_d = \frac{Q_2 - Q_1}{Y_2 - Y_1} \times \frac{Y_1}{Q_1}$$

$$= \frac{300 - 80}{1500 - 1000} \times \frac{1000}{80} = \frac{1200}{500} \times \frac{1000}{80} = 3$$

$$= \frac{12}{50} \times \frac{100}{80} = \frac{1200}{400} = 3$$

المرونة فردية تكملنا مزار الدخل أدى إلى زيادة الكمية المطلوبة
 من العلاقة فردية ، ومقابل مرفوع الطلب الدخل الكو مرفوع الطلب لجميع
 فإن الطلب (مرونة) .

* مرونة الطلب المقاطعية

مثال ١ / حدد نوع السلعتين والعلاقة بينهما ثم احسب مرنى الطلب للسلعة
 الأولى حسب البيانات أدناه .

$$E_{dA,B} = \frac{Q_{2A} - Q_{1A}}{P_2B - P_1B} \times \frac{P_1B}{Q_{1A}}$$

$$= \frac{3 - 4}{20 - 30} \times \frac{30}{4}$$

$$= \frac{-1}{-10} \times \frac{30}{4}$$

$$= \frac{-30}{-40} = 0.75$$

سلعة B		سلعة A	
الكميات	الأسعار	الكميات	الأسعار
4	30 P ₁	4 Q ₁	50
7	20 P ₂	3 Q ₂	50

يشير الرقم إيجابي في الكمية المطلوبة من سلعة A
 للتغير إيجابي في السعر لسلعة B

أنه معامل المرونة أقل من الواحد لجميع مائ الطلب فردية وذلك
 البسطة أقل من الواحد فالسلعتان فرديتان والسلعتان بدليلتا لبعضهما
 لانه المرونة فردية (موجبة)

مثال / بين مرونة الطلب المقاطعية إذا علمت ارتفاع سعر السلعة
 من (50 إلى 65) مما أدى لهذا الارتفاع إلى زيادة الكمية المطلوبة
 من السلعة X من (100 إلى 125)

$$E_{xy} = \frac{Q_{2x} - Q_{1x}}{P_{y2} - P_{y1}} \times \frac{P_{y1}}{Q_{1x}}$$

$$= \frac{125 - 100}{65 - 50} \times \frac{50}{100} = \frac{25}{15} \times \frac{50}{100}$$

$$= \frac{25}{15} \times 0.5 = 1.66 \times 0.5 \rightarrow 0.83 \checkmark$$

العلامة موجبة تعادل المرونة / أقل من الواحد لمحيص
 العلامة صالبة (الطلب غير مرونة) فان السلعتان بديلتان

- شروطهم ١ - حاجي العوامل المؤثرة في مرونة الطلب ومنها:
- ٢ - وجود البدائل ودرجة أحلالها
- ٣ - أهمية السلعة
- ٤ - نسبة الاتفاق على السلعة
- ٥ - الزمن